

経営は「お客様つくり」と「お客様維持」の繰り返し

利益性と社長の経営実力を奇跡的に高める、ランチェスター法則による

戦略★社長塾(原則編) 2026年4月期

※この原則編4回の後、実践編4回があります。

「会社は固定給なしの完全な歩合給で運営されている」ので、社長次第で会社は伸びたり倒産したりします。

この「戦略社長塾」では、竹田陽一氏(ランチェスター経営株)の「竹田ランチェスター法則」を基に「経営の現状分析」から始め、「利益性の原則」を学び、その後「戦略とは何か?戦術とは何か?」とじっくり理解を深めていく寺子屋式の少人数制の勉強会です。

学習用の教材には、ランチェスター経営株が開発したDVDを使います。毎回DVDを見ながら少人数で、「経営の本質」である「お客様つくり」と「お客様維持」、**利益性を高めるやり方**について学び、社長の戦略実力を高めていきます。

従業員規模で100名以下、とりわけ10人~30人規模の事業所のための勉強会ですから、**中小・小規模企業**向けです。この機会に「お客様つくり」と「お客様維持」、**中小・小規模企業が利益性を高めるやり方**と一緒に学びましょう!

【原則編】「戦略★社長 上位3%を目指して」 定員5名

【内 容】

- 第1回 「現状分析と経営の構成要因」
- 第2回 「利益性の原則と市場占有率」
- 第3回 「戦略と戦術」
- 第4回 「経営の全体図と、社長の実力向上対策」

【対 象】

中小企業・小規模事業者の経営者、個人事業主、
フリーランス、創業者、経営幹部、後継者など

※ 最終回終了後に懇親会を予定。

(20:30~22:30前後)

(懇親会費用は別途実費)

※ 状況により懇親会を中止することも
あります。



【進行役(塾長)プロフィール】

エフォート行政書士事務所 代表・行政書士 中島 巧次(1971年生)
膳所高卒業後、神戸商科大学中退。水商売を経て宝石の営業マンへ。最高月
間売上は1500万円。その後、商品部課長として仕入・在庫管理・商品開発業
務を担当。2008年7月開業。知的資産経営及び報告書作成の支援実績は全
国屈指の60社以上。経営者向け・創業向けセミナー講師も多数。2016年3月
に日本行政書士会連合会 第1回「知的資産経営コンテスト」大賞受賞。その
ユーモアあるキャラクターから「行政書士界の冴羽獠」と称される。

■ 開 催 日 時 : 第 1 回 2026年 4月 9日(木) 18:00~20:15頃

第 2 回 4月23日(木) 18:00~20:15頃

第 3 回 5月 7日(木) 18:00~20:15頃

第 4 回 5月21日(木) 18:00~20:15頃

■ 受 講 料 : 20,000円(税込) (4回分・テキスト代込み)

■ 会 場 : 市民総合交流センター「キラリエ草津」 302会議室(予定)

草津市大路2丁目1番35号(JR草津駅東口より徒歩約5分)

※予約の都合上、会場変更の可能性もあります。

↓ お申込受付フォーム ↓

右のQRコードから必要事項をご入力の上、
お申込みください。

「受講申込み受付完了」メールが届きます。

戦略社長塾の詳細・申込みページ↓
<https://effort-office.net/diary/senryakusyatyoushoku.html>

